

Q U I N T A

E D I C I Ó N

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

2009

**MATCHING**

Una iniciativa de



**CDO**

23 / 25 de noviembre 2009

# ¿QUÉ ES MATCHING?

Un *workshop* dirigido a empresas con el fin de desarrollar relaciones de negocio entre ellas basado en:

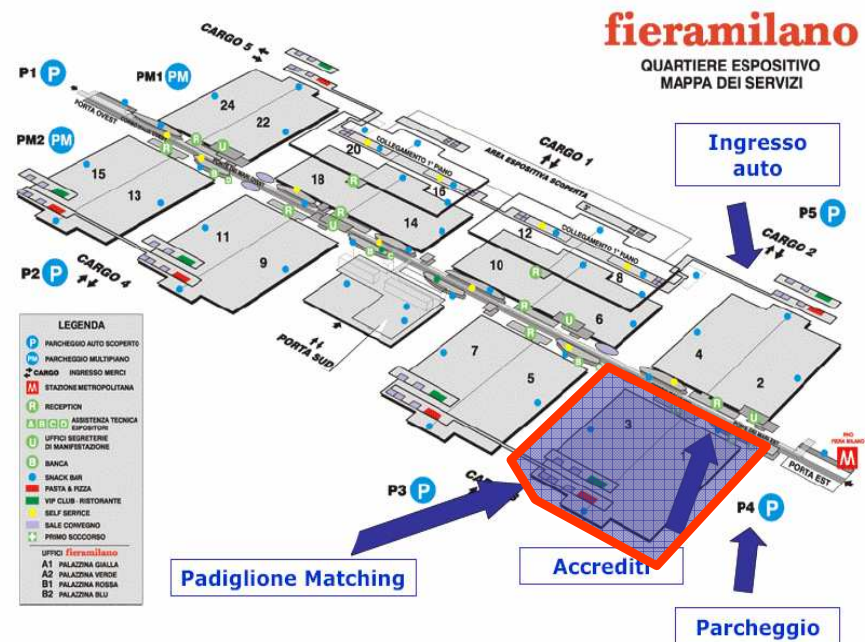
- red de oficinas CDO italianas y extranjeras
- sistema *on-line* para la gestión de contactos

Tipos de empresa objetivo:

- Compras y ventas de cualquier tipo
- Interesadas en un mercado extra-local
- interesadas sólo en adquirir productos
- *partnership* entre empresas

# ¿CUÁNDO Y DÓNDE SE CELEBRA MATCHING?

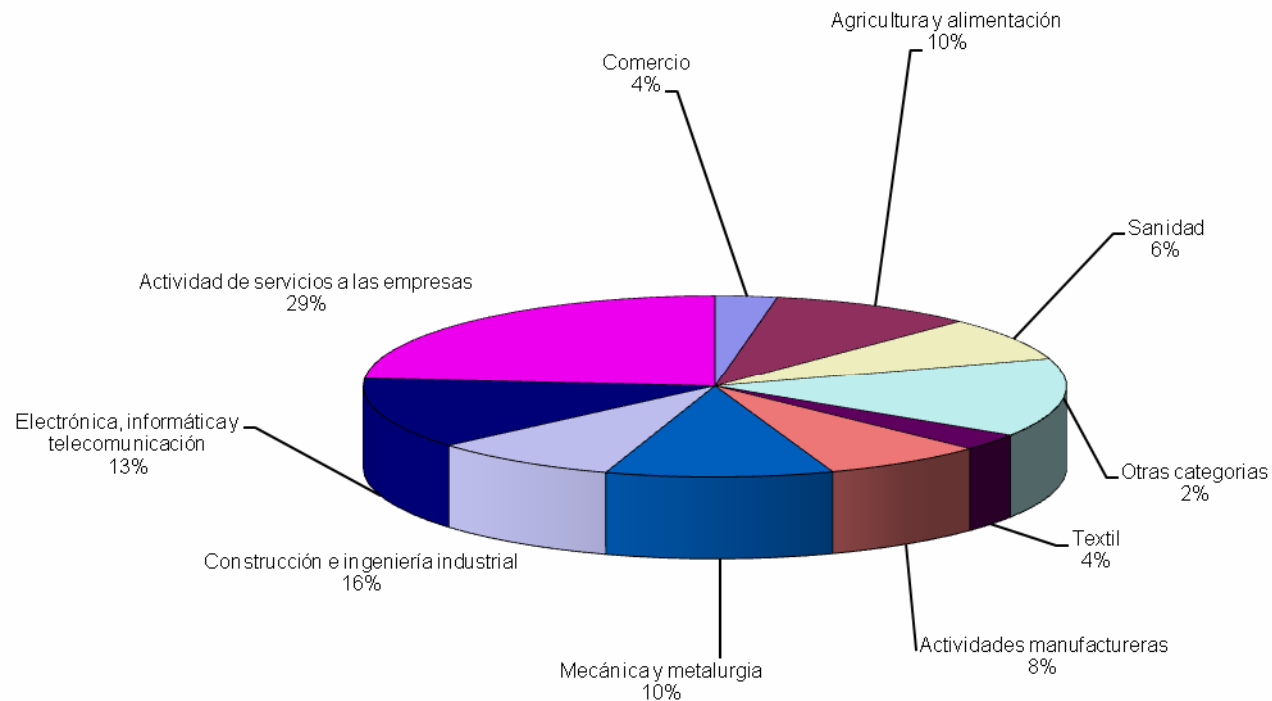
23 al 25 de noviembre de 2009  
Fieramilano – Rho, Milán – Italia  
Una gran exposición de más de 45.000 m<sup>2</sup>



INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniziativa de CDO

# ¿QUIÉN ASISTIÓ A MATCHING 2008?



INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniciativa de  CDO

## PREVISIONES MATCHING 2009

- Más de 2.500 empresas
  - 2.200 italianas
  - 100 españolas
  - 200 de terceros países
- 45.000 encuentros de negocio programados

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniciativa de  CDO

## AGENDA OPERATIVA MATCHING 2009

- Hasta 31.08.2009 inscripción y carga de datos básicos en el portal;
- Hasta 15.10.2009 inserción en el portal de ofertas y necesidades de la empresa;
- Hasta 06.11.2009 plazo de solicitud de citas con empresas participantes;
- 16.11.2009 entrega a todos los participantes de las agendas personalizadas con citas cerradas.

## PRECIOS MATCHING 2009

Para las empresas no italianas es posible participar de dos maneras diferentes:

1) stand individual 3x2 m<sup>2</sup> (1.300€ + IVA 20%)

2) stand colectivo con un espacio 2x2 m<sup>2</sup> para cada empresa (900€ + IVA 20%)

# ¿CÓMO FUNCIONA?(1/2)

www.e-matching.it



Cada empresa que entra en la *comunidad* Matching, tiene la posibilidad de:

- 1) presentar el perfil de su empresa (*Company Profile*) real a las demás y su página Web
- 2) conocer en tiempo real empresas de la *comunidad*
- 3) conocer con anterioridad quiénes son sus *partners* potenciales

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR



## ¿ COMO FUNCIONA? (2/2)

[www.e-matching.it](http://www.e-matching.it)



La empresa dispondrá de un stand a través del cual se podrá realizar la actividad de feria “tradicional”, por lo tanto, podrá aprovecharse del nacimiento de encuentros “espontáneos” durante el desarrollo de la feria

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniciativa de  CDO

## EL PORTAL MATCHING

El portal ([www.e-matching.it](http://www.e-matching.it)) permite **gestionar y planificar** la participación en el Matching.

- Cada empresa realiza su **vitrina *on-line*** donde presenta su *company profile* y la **oferta** de sus productos o servicios.
- Con la colaboración de CDO y por medio del portal es posible buscar ofertas para seleccionar soluciones, oportunidades y **fijar citas**.
- De igual manera es posible **programar encuentros de negocios** con anticipación.

# LA AGENDA MATCHING

 <span style="float: right;"><b>Collaborare, crescere.</b></span> Quarta Edizione - 17-19 Novembre 2008 - fieramilano - Rho (MI)					
AGENDA INCONTRI MATCHING DI <span style="float: right;">BONUS COMUNICAZIONI SRL / BONUS MEDICAL - Zona Rossa C 097</span>					
GIORNO	ORA	LUOGO	APPUNTAMENTO	TIPOLOGIA	OFFERTA
17/11/08	10:00 - 11:00	Zona Beige E 131	CLT SOLUTIONS - VOCE - DATI - VIDEO	Richiesto da noi	
17/11/08	11:00 - 12:00	Zona Rossa C 097	MESSAGGERIE DEL GARDA SPA	A noi richiesto	disegno e lo sviluppo di Soluzioni Teonologiche
17/11/08	11:00 - 12:00	AREA 3	AVIATEL - TELEFONIA E NETWORKING	Richiesto da noi	
17/11/08	12:00 - 13:00	AREA 3	EFFECI TELEFONICA SRL	Richiesto da noi	
17/11/08	14:00 - 15:00	AREA 3	EDPORTAL SRL - SOLUZIONI PER LA RADIOLOGIA	Richiesto da noi	
17/11/08	15:00 - 16:00	Zona Rossa C 097	UTILITY LINE ITALIA ADSL & VOIP SERVICE	A noi richiesto	disegno e lo sviluppo di Soluzioni Teonologiche
17/11/08	16:00 - 17:00	AREA 3	ASSI SRL	A noi richiesto	disegno e lo sviluppo di Soluzioni Teonologiche
17/11/08	17:00 - 18:00	AREA 3	AURIS SRL	A noi richiesto	disegno e lo sviluppo di Soluzioni Teonologiche
17/11/08	17:00 - 18:00	AREA 3	BIOMED CONSULTING SRL	Richiesto da noi	
18/11/08	11:00 - 12:00	AREA 3	ITALIASISTENZA SPA - PrivataAssistenza Home Care	Richiesto da noi	
18/11/08	11:00 - 12:00	AREA 3	SUPERTRONIC SPA	Richiesto da noi	
18/11/08	12:00 - 13:00	AREA 3	DIGITELNET SRL	Richiesto da noi	
18/11/08	14:00 - 15:00	SALA TIEPOLO	Il Personal Health Record (PHR) ed i Sistemi Informativi Sanitari pubblici (SIS)	Workshop	
18/11/08	15:00 - 16:00	AREA 3	Gruppo Solgenia: soluzioni tecnologiche per il business	Richiesto da noi	
18/11/08	16:00 - 17:00	AREA 3	D.S.C. DIGITAL SYSTEM COMPUTERS SRL	Richiesto da noi	
18/11/08	17:00 - 18:00	Zona Rossa C 097	TeamDev di Cruciani Andrea e Possanzini Paolo	A noi richiesto	disegno e lo sviluppo di Soluzioni Teonologiche

Es el corazón del Matching: a través del portal, se permite la **programación de citas** y su ágil gestión durante la participación en el evento

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniziativa de 

# SECTORES MATCHING

El carácter transversal del Matching encuentra una articulación particular a través de la profundización en temas de sectores específicos:

- Agroalimentario
- Automóvil
- Informática
- Sanidad
- Textil
- Energía
- Medio ambiente
- Logística
- Mecánica
- Construcción
- Turismo

# INTERNACIONALIZACIÓN EN MATCHING

- Permite un fuerte crecimiento de la dimensión internacional de la visibilidad de cada empresa.
- Asistencia prevista de aproximadamente 300 operadores internacionales entre:
  - compradores
  - sedes extranjeras de CDO
  - empresas
  - operadores institucionales
- Otros partners serán:
  - Oficinas Extranjeras ICE
  - Sociedades de Servicios para la internacionalización
  - Cámaras de Comercio de los diferentes países

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniciativa de  CDO

# INNOVACIÓN EN MATCHING

- Areas específicas que responden a una necesidad importante para mantener la capacidad competitiva de las empresas
- Invitación dirigida a centros de investigación y grandes empresas y PYMES que hayan hecho de la innovación su característica de desarrollo
- Presentación de “tendencias futuras” bajo la dirección de expertos de mercado
- Workshop de profundización, momentos de comparación

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniciativa de  CDO

# GRANDES EMPRESAS Y EMPRESAS DE CDO

Se prevé la presencia de 150 Grandes Empresas, cuya participación se manifestará a través de diferentes oportunidades:

- Encuentros B2B con las otras empresas participantes
- Workshop
  - ✓ Cómo se llega a ser proveedor de grandes empresas (estándares, calidad, tiempos, criterios de selección...)
  - ✓ Programas de inversiones y proyectos
- Charla de presentación de productos o servicios
- Grandes Empresas como *principales compradoras* de productos singulares o complejos aportados por PYMES

# WORKSHOP

Durante la exposición será posible participar en **momentos de debates e informativos**, materializados a través de mesas redondas de discusión e información sobre temas de actualidad entre empresas, instituciones y otros sujetos participantes.

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniciativa de  CDO

## CONTACTOS

[www.e-matching.it](http://www.e-matching.it)



en España

José Luis Linares

tel: +34 917 32 07 07

móvil: +34 626 28 24 80

e-mail: [secretaria@cdo.es](mailto:secretaria@cdo.es)

[www.cdo.es](http://www.cdo.es)



en Italia

Roberto Giunta

tel: +39.02.67396408

cel: +39 3358118564

e-mail: [giunta@e-matching.it](mailto:giunta@e-matching.it)

[www.cdo.it](http://www.cdo.it)

INNOVAR  
INTERNACIONALIZAR

**MATCHING**  
Una iniciativa de  CDO